

# STARTTIPLUS 2.0

YRITTÄJÄVALMIUKSIEN JA YRITYSTOIMINNAN EDELLYTYSTEN  
ARVIOINTIPALVELU: MYYNTI- JA MARKKINOINTITAILOT

VALITSE  
STARTTIPLUS-  
KUMPPANIKSI  
ARVOVERKKO OY

PALVELUNTUOTTAJA LAATII JA TOIMITTAA ASIAKKAALLE  
KEHITTÄMISSUUNNITELMAN, JOKA PITÄÄ SISÄLLÄÄN  
TOIMENPIDESUOSITUKSET ASIAKASHANKINNAN,  
MYYNNIN JA MARKKINOINNIN KEHITTÄMISEKSI SEKÄ  
TUO ESIIN KANNATTAVAN KASVUN EDELLYTTÄMÄT  
TOIMENPITEET.

## ARVOVERKKO OY

**STARTTI PLUS** ON UUDENMAAN TE-TOIMISTON TARJOAMA MAKSUTON  
ASiantuntijapalvelu asiakkailleen, jotka ovat saaneet starttirahaa.  
PALVELUSSA SAAT SPARRAUSTA MYYNTISI TEHOSTAMISEEN JA TUKEA  
MARKKINOINTITAITOILLESISI SEKÄ KIRJALLISEN SUUNNITELMAN LIIKETOIMINTASI  
KEHITTÄMISEEN. LISÄKSI VOIT SAADA TARPEESI MUKAAN JOPA NELJÄ JATKOTAPAAMISTA  
MYYNTI- JA MARKKINOINTIOSAAMISESI SYVENTÄMISEKSI.

PALVELUA TUOTTAVAT TE-TOIMISTON SOPIMUSKUMPPANIT, JOISTA VOIT VALITA MIELEISESI.  
TARKEMMAT TIEDOT STARTTI PLUS -PALVELUUN HAKEUTUMISESTA SAAT  
SÄHKÖPOSTITSE UUDENMAAN TE-TOIMISTOSTA [STARTTIRAHAA.UUSIMAA@TE-TOIMISTO.FI](mailto:STARTTIRAHAA.UUSIMAA@TE-TOIMISTO.FI).



TE-palvelut  
tjänster i services



Elinkeino-, liikenne- ja  
ympäristökeskus



### KRISTIAN KARIMO

Kristian on Uudenmaan  
ELY-keskuksen sertifoitu  
asiantuntija ja  
muutosjohtamisen  
asiantuntija, joka on  
toiminut liikkeenjohdon  
konsulttina jo vuodesta  
1997. Kristianin tavoite on  
auttaa muita ihmisiä ja  
organisaatioita  
menestymään.



### ARVOVERKKO OY

Kannattavaan kasvuun  
tähtäävien Uudellamaalla  
toimivien yrittäjien (alle  
20 henkilöä) strateginen  
tuki ja muutosjohtamisen  
asiantuntija.



### PÄÄMÄÄRÄ

Edesauttaa  
asiakasyrityksen  
menestysstrategian  
luomista sekä tulos- ja  
kehitystavoitteiden  
saavuttamista.



### TOIMINTATAPA

Arvoverkko Oyn  
palveluresurssija  
hyödynnetään joustavasti  
asiakastarpeiden  
mukaisesti. Arvoverkko  
Oyn toiminta perustuu  
100 %:een luottamukseen  
ja asiakasyytyväisyyteen.

## MITÄ?

Kehittämispalvelu yrittäjävalmiuksien ja yritystoiminnan edellytysten arviointiin.

## KENELLE?

Palvelun tavoitteena on antaa uudelle yrittäjäksi ryhtyneelle henkilöasiakkaalle valmiudet yritystoiminnan kannattavuuteen ja kasvuun. TE-toimisto voi hyödyntää palvelussa tehtyjä arviointoja ja suunnitelmia työttömyyskorvauksella yritystoimintaa aloittaneiden starttirahapäätöksen ja / tai starttirahan jatkopäätöksen tukena.

# MITEN JA MIKSI?

- Toteutetaan asiantuntijan ja yrittäjän vuorovaikutteisena työskentelynä
- Laadun takeena yli 20 vuoden kokemuksella yritysten liiketoiminnan kehittämisen sertifoitu asiantuntija sekä palvelun tuottamista tukevat asiantuntijakumppanit
- Lisätietoja Arvoverkko Oy:stä, kristian.karimo@arvoverkko.fi
- Sertifikaatit seuraaviin palveluihin:
  - Analyysi
  - Kasvu ja uudistuminen
  - Johtaminen ja henkilöstö
  - Starttiplus 2.0.

20V

Meillä on yli 20 vuoden kokemus yritysten liiketoiminnan kehittämisestä.

100%

Toimintamme perustuu 100%:een luottamukseen ja asiakastyytyvyyseen.



Monialainen, vahva verkostomme koostuu kokeneista asiantuntijoista.

## PALVELUN SISÄLTÖ

Palveluntuottaja arvioi asiakkaan yrittäjävalmiudet keskittyen myynti- ja markkinointitaitoihin sekä käy toimeksiannossa läpi:

- Perustiedot
- Yrityksen tavoittilan; Missio, visio 3-5 vuoden päähän, tavoitteellista toimintaa ohjaavat arvot, yrityksen kriittiset menestystekijät
- Taloudelliset tavoitteet, asiakkuustavoitteet, sisäiset tavoitteet, henkilöstötavoitteet
- Yrityksen markkinat, niiden kasvunäkymät sekä asiakashankintasuunnitelma
- Myyntisuunnitelmat ja -laskelmat
- Myynnin kannattavuus ja hinnoittelu
- Markkinointisuunnitelma
- Yrityksen kannattavan kasvun edellytykset ja mahdollisuudet arvioituna;
  - Palvelut/tuotteet
  - Asiakkaat, markkinointi ja myynti ja kilpailijat
  - Tietojärjestelmät
  - Johtaminen ja osaaminen
  - Verkostoyhteistyö
- SWOT suhteessa kehittämistavoitteeseen.

Palveluntuottaja laatii ja toimittaa asiakkaalle kehittämissuunnitelman, joka pitää sisällään toimenpidesuositukset asiakashankinnan, myynnin ja markkinoinnin kehittämiseksi sekä tuo esiin kannattavan kasvun edellyttämät toimenpiteet.

Tavoitteena on, että neljässä mahdollisessa jatkotapaamisessa tuodaan ratkaisumahdollisuudet esille ja tuetaan niiden jalkautuksessa sekä autetaan asiasta keskittämään resurssinsa oikeisiin asioihin ja sen jälkeen toteuttaa asiat oikein.

Tarvittaessa autamme asiakasta pitkäjänteisesti ja ohjaamme hänelle parhaat mahdolliset kumppanit, niin taloudellisesti kuin toiminnallisestikin. Autamme myös public-private rahoitusten järjestelyissä sekä Business Finland, Finnvera ja ELY-rahoitusten hakemisessa.

## OTA YHTEYTTÄ

ARVOVERKKO OY  
VUORILINNAKKEENTIE 1 A, 00430 HELSINKI  
WWW.ARVOVERKKO.FI

KRISTIAN KARIMO  
+358 40 550 1415  
KRISTIAN.KARIMO@ARVOVERKKO.FI